



Apúntate a nuestros Cursos de Formación in Company

	Curso Revenue Management Técnicas y Análisis de Revenue para detectar oportunidades y maximizar beneficios. Todos los niveles.	 Gabi Mueller
	Curso de Revenue Management para Grupos Maximiza tus ingresos en este segmento clave.	 Gabi Mueller
	Excel para Revenue Management Gestión de las hojas de cálculo, Fórmulas u funciones, etc.	 Jordi Teixidó
	Comercialización online: Nuevas metodologías, estrategias y técnicas.	 Tirso Maldonado
	Atención al cliente y gestión de quejas La atención al cliente es tan importante en el desarrollo de los objetivos empresariales.	 Javier Gay de Liébana
	Curso de Gestión Persuasiva de los conflictos Un conflicto no tiene por qué convertirse en problema.	 Javier Gay de Liébana
	Curso de Técnicas y Tácticas de Venta La identificación de necesidades pasa por conocer al cliente.	 Javier Gay de Liébana

CURSOS 100% BONIFICABLES A TRAVÉS DE LA FUNDACIÓN ESTATAL

SE PUEDEN PERSONALIZAR Y ADAPTAR A LOS CONTENIDOS REQUERIDOS.

HORARIO HABITUAL DE: 9:30 A 18:30 H.

DURACIÓN: DE 8 a 16 HORAS PRESENCIALES

MODALIDAD ONLINE DISPONIBLE Y OPCIONAL EN ALGUNOS CURSOS.

¡CONSÚLTANOS!

sara.colomer@hotel-lo.com
www.hotel-lo.com
Tel.: 934 518 417

